

Centro Estadual de Educação Tecnológica Paula Souza
ESCOLA TECNICA ESTADUAL "LAURO GOMES"

Técnico em Administração

Carlos Henrique Pereira dos Santos
Douglas de Sousa Boaventura Pereira
Fernanda Zanelatti da Silva
Renan Souza Santos
Ryan Gustavo Galhardi Gonçalves

**PLANO DE NEGÓCIOS,
EMPRESA ALOHA – EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO
INDIVIDUAL KIT DE EPI'S PARA ELETRICISTAS RESIDENCIAIS**

São Bernardo do Campo

JULHO/2020

**Carlos Henrique pereira dos Santos
Douglas de S. Boaventura Pereira
Fernanda Zanelatti da Silva
Renan Souza Santos
Ryan Gustavo Galhardi Gonçalves**

Kit de EPIs para eletricitista residencial com baixo custo

Trabalho de Conclusão de Curso
apresentado como pré-requisito
para obtenção do Diploma de
Técnico em Administração,
orientado pela professora Shirlei
Alonso.

**São Bernardo do Campo / SP
JULHO/2020**

**Carlos Henrique Pereira dos Santos
Douglas de Sousa Boaventura Pereira
Fernanda Zanelatti da Silva
Renan Souza Santos
Ryan Gustavo Galhardi Gonçalves**

KIT DE EPIS PARA ELETRICISTA RESIDENCIAL COM BAIXO CUSTO

Trabalho de Conclusão de Curso
apresentado como pré-requisito
para obtenção do Certificado de
Técnico em Administração.

Aprovação em: __/__/2020

Profa. SHIRLEI ALONSO
Etec Lauro Gomes
Orientador(a)

Prof.(a). _____.
Etec Lauro Gomes
Avaliador(a)

Prof.(a). _____.
Etec Lauro Gomes / Convidado
Avaliador (a)

DEDICATÓRIA

Dedicamos este trabalho aos nossos familiares, que nos ajudaram nessa difícil caminhada e a nossa família, que sempre nos apoiou e não deixou que desistíssemos.

À empresa Novo Horizonte que cedeu uma entrevista para entendermos melhor o mercado.

AGRADECIMENTOS

Nós somos gratos a instituição ETEC Lauro Gomes que nos proporcionou excelente educadores nessa jornada de aprendizagem, cada momento nesse ambiente estudantil foi muito gratificante para nossa formação como pessoa e profissional.

A todos professores nesse ciclo administrativo, que cada aula desde que se iniciou o primeiro módulo teve sua importância para modelagem dos nossos valores e a construção desse projeto em equipe.

Nossa equipe tem uma gratidão enorme a três orientadores que foram importantes para o acontecimento desse projeto. Professor Augusto que nos ajudou com a construção do nosso plano de negócio, o professor Gerson que abriu nossa mente com suas analogias e questionários sobre a preparação do TCC (Trabalho de Conclusão de Curso), e a professora Shirlei que nos proporcionou atenção redobrada a nossa equipe, ajudando a formar nossas ideias para a realização do trabalho.

E por fim não podemos esquecer a todos os envolvidos da nossa equipe que ao longo desse processo exaustivo, por meio das nossas dificuldades e as nossas diferenças que, teve compreensão e se manteve unido e disposto a superar os desafios para construção desse projeto.

RESUMO

O presente trabalho tem como tema de estudo a simultaneidade da viabilização econômica de venda de um Kit de Equipamento de proteção individual para eletricitas residenciais, juntando determinados equipamentos necessários para essa função, mantendo um baixo custo e o estudo de abertura de uma empresa dedicada a atender este nicho. Os estudos a seguir determinarão se juntar os equipamentos necessários para a prática da profissão de eletricista, ou seja, os kits de EPI, oferecerá ao profissional que decidir comprá-lo um custo menor, do que aquele que adquirir os equipamentos separadamente. A escolha desse tema surgiu porque atualmente não se encontram no mercado kits de Equipamento de proteção individuais destinadas para cada função e mediante a esse motivo, foi montado um estudo de caso para verificar a viabilidade da confecção desse kit. Foram utilizadas como fontes de pesquisa algumas ferramentas apresentadas no curso, como os conhecimentos da Comissão Interna de Prevenção de Acidentes - CIPA, ações de marketing e empreendedorismo, comparação de orçamentos e um estudo de plano de negócio via CANVAS. Sendo assim, a partir das informações obtidas no presente objeto, foi concluído se é economicamente viável abrir uma empresa que venda kits prontos de equipamentos de proteção individual para eletricitas.

Palavra-chave: Empreendedorismo. Equipamentos de proteção individual. Viabilidade.

ABSTRACT

The present work has as theme of study the simultaneity of the economical viabilization of sale of a personnel protection equipment kit for residential electricians, joining determined equipment's that are needed for this function, keeping a low price and the study of opening an enterprise that is dedicated to this niche. The following studies will determine if joining the needed equipment's for the practice of the electrician profession, that is, the EPI Kits, will offer to the professional that decide to purchase it lower costs than the one that decide to acquire the equipment's separately. The choice of this subject emerged because actually there is no kits of individual protection in the market destined to each function and upon this reason, it was created this study of case to verify the viability of the confection of this kit. Were used as research fountains some tools presented during the course, like knowledge's about the CIPA – Internal Comission of Prevention of Accidents, marketing actions, entrepreneurship, budgets comparatives and the study of a business plan through CANVAS. Thus, with the information collected from the present object, it was concluded that it is economically viable to open a business that sells personnel protection equipment kit for electricians.

Key-Words: Entrepreneurship. Personnel Protection Equipment. Viability.

SUMÁRIO

1	INTRODUÇÃO	9
1.1	Objetivo Geral	10
1.2	Objetivos Específicos	10
1.3	Justificativa	11
1.4	Metodologia	11
2	ANÁLISE PESTEL	12
2.1	Política	12
2.2	Econômica	14
2.3	Social	15
2.4	Tecnológica	16
2.5	Ecológica	17
2.6	Legal	17
3	APRESENTAÇÃO DO PRODUTO	19
3.1	Equipamentos de proteção individual	19
3.2	Comercialização de EPI'S	20
3.3	Kit de EPI's para eletricista	21
3.3.1	Capacete de proteção tipo B.....	21
3.3.2	Vestimenta Risco 2.....	22
3.3.3	Botina para eletricista.....	23
3.3.4	Luva isolante classe 00.....	23
3.4	Como abrir uma empresa	24
3.4.1	O que é como adquirir um contrato social?.....	24
3.4.2	Junta Comercial de São Paulo – JUCESP.....	25
3.4.3	Certificado Nacional de Pessoa Jurídica – CNPJ.....	26
4	PLANO DE NEGÓCIOS	28
4.1	Valor	28
4.2	Segmento	28
4.3	Relacionamento	29

4.4	Canais	29
4.5	Atividades Chave	30
4.6	Recursos Chave	31
4.7	Parceiros Chaves	32
4.8	Fontes de Receita	33
4.9	Custos	33
4.9.1	Estrutura de custos Aloha EPI's.....	34
	CONSIDERAÇÕES FINAIS	36
	REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....	37
	ANEXOS.....	41
	ANEXO A - Norma Regulamentadora 6 – NR 6.....	41
	ANEXO B - Norma Regulamentadora 10 – NR 10.....	42
	ANEXO C – Manual de Vestimentas.....	43
	ANEXO D - Medida Provisória Nº 955 de 20 de abril de 2020.....	44
	ANEXO E – Orçamento fornecedor Novo Horizonte.....	45
	ANEXO F - Orçamento Mercado livre.....	46
	ANEXO G - Orçamento Fábrica Botina.....	47
	ANEXO H - Orçamento Fábrica Luva Isolante.....	48
	ANEXO I - Orçamento Fábrica Capacete.....	49
	ANEXO J - Orçamento Fábrica Vestimenta.....	50
	ANEXO K - Orçamento Mundo Linha Viva.....	51
	ANEXO L - Orçamento Super EPI.....	52
	ANEXO M - Orçamento Prevent.....	53
	ANEXO N - Orçamento EPI'S ONLINE.....	54
	ANEXO O - Orçamento EPI Brasil.....	55
	APÊNDICES.....	56
	APÊNDICE A - Questionário com diretor de uma empresa do ramo.....	56

1. INTRODUÇÃO

Apresenta-se nesse estudo uma forma diferente de comercialização de Equipamentos de Proteção Individual (EPIs) para eletricitas comuns (os que atendem em nossas residências e trabalham no departamento de manutenção de empresas), baseando-se na junção de determinados itens para formação que serão vendidos juntos, ou seja, em kits proporcionando um custo menor ao comprador já que comprará tudo de uma única vez, a empresa Aloha EPIs atenderá a demanda nacional de equipamentos para área elétrica atendendo as normas regentes do mercado.

O estudo consiste na unificação de produtos para proteção individual, considerando o custo elevado de compras unitárias. Expõe-se uma maneira mais eficaz e barata para proteção do trabalhador dessa área.

O objetivo é atender o mercado nacional com produtos de qualidade e com baixo custo, através de um estudo quantitativo definir um kit padrão que atenda as normas que regem o mercado.

Durante o curso são apresentados os programas e ferramentas de qualidade, segurança do trabalho e Comissão Interna de Prevenção de Acidentes (CIPA), assim como ações de marketing e empreendedorismo nos quais agregaram muito conhecimento para a abertura da empresa e desenvolvimento do trabalho.

O Equipamento de Proteção Individual (EPI) tem a função de prevenir e proteger os colaboradores de uma empresa, esse mercado é muito amplo e promissor pois nele são comercializados itens com validade estipulada e de uso obrigatório estabelecidos por leis e normas que contemplam diversas profissões, uma empresa inserida nesse mercado se torna estável até mesmo diante de crises econômicas.

Atualmente, no mercado não se encontra Kits prontos com os EPIS necessários para cada atividade, essa é uma solução para baixar os custos dos equipamentos realizando uma compra casada de vários itens.

A metodologia utilizada para realização do estudo quantitativo de viabilidade em revendedores de EPIS através de pesquisas bibliográficas exploratórias, websites da internet, livros, revistas e in loco. Nessa pesquisa foi utilizado o método dedutivo, que tem como propósito verificar a viabilidade da confecção de um kit de EPI's para eletricitista e da abertura de uma empresa.

As pessoas passam a maior parte de seu tempo vivendo ou trabalhando dentro de organizações (CHIAVENATO, 1999), EPIS são de uso obrigatórios para diversos profissionais, estamos focados em atender aos eletricitas residenciais e que atuam no setor de manutenção de empresas, esse seguimento tem um alta demanda de produtos.

Esses produtos têm um alto custo. No entanto, observa-se a possibilidade neste estudo da elaboração de um kit, com baixo custo para a comercialização. A existência de um kit padrão para a profissão viabiliza a comercialização com um custo acessível? Porém, as peças compradas em separado apresentam um custo muito alto, o que onera o consumidor final.

1.1 Objetivo Geral

O objetivo geral deste trabalho é confirmar através de estudo de caso a viabilidade da elaboração de um kit de EPI's (NR 6) que cumpra a a legislação trabalhista para eletricitas e que tenha baixo custo através da compra casada desses equipamentos.

1.2 Objetivos Específicos

A partir do tema proposto abordaremos os seguintes objetivos específicos:

- a) Verificar os procedimentos para abertura de uma empresa;
- b) Avaliar a NR 6 – Equipamento de Proteção Individual e NR 10 – Segurança em Instalações Elétricas;
- c) Definir um kit com equipamentos que atendam aos requisitos do mercado;
- d) Realizar levantamento de custos dos equipamentos através de pesquisa no mercado.
- e) Realizar uma entrevista com um empresário do seguimento;
- f) Simular um Plano de Negócios para abertura de uma empresa.

1.3 Justificativa

A escolha do tema ocorreu visando o potencial mercado de Equipamento de Proteção Individual (EPI) já que os mesmos são de uso obrigatório para exercer diversas profissões, a obrigatoriedade é definida por leis e normas, uma empresa inserida nesse mercado se torna estável até mesmo diante de crises econômicas. Atualmente no mercado não encontramos Kits prontos com os EPIS necessários para cada atividade, tendo que realizar diversos orçamentos de itens separados, aumentando o custo, a proposta do trabalho é apresentar uma solução para esse problema verificando a viabilidade da abertura de uma empresa e de confecção de kits com baixo custo para atividades com eletricidade.

1.4 Metodologia

Para o desenvolvimento desde trabalho de conclusão de curso, utilizou-se pesquisas de preço e orçamentos em revendedores de EPIS através de e-mails, consultas bibliográficas exploratórias em sites da internet, livros, revistas, leis, Normas Técnicas e in loco através de uma entrevista com um empresário do seguimento.

A existência de um kit padrão para a profissão viabiliza a comercialização com um custo acessível? Nesta pesquisa foi utilizado o método dedutivo, que tem como propósito verificar a viabilidade da confecção de um kit de EPI's para eletricitista e da abertura de uma empresa.

2. ANÁLISE PESTEL

Apresenta-se neste capítulo uma análise do ambiente para a comercialização e criação da empresa a palavra PESTEL é um acrônimo formado pelas siglas das palavras “política, economia, social, tecnologia, ecologia e legal”.

A análise PESTEL “representa o ponto de partida para a análise das influências ambientais importantes no passado, e potenciais mudanças a ocorrer no presente com repercussões no futuro da organização e dos seus concorrentes.” (RIBEIRO, VIEIRA RENATO, 2016, P. 49).

Sendo assim, torna-se imprescindível sua utilização para que se tenha o pleno entendimento do ambiente externo no qual a empresa ALOHA Epis, objeto de estudo de viabilidade disposto na presente pesquisa, estará se inserindo.

A utilização desta ferramenta na presente pesquisa se dará pela análise política, econômica, social, tecnológica, ecológica e legal em um aspecto amplo, mas objetivo, visando otimizar a utilização da ferramenta disposta.

2.1 Política

O sistema político no Brasil tem sido estável desde 1988, quando se constatou o fim do regime militar e a constituição da república federativa do Brasil.

A constituição federal de 1988, em vigor até os dias atuais, visa garantir a todos os brasileiros igualdade de direitos e deveres perante a união: “Todos são iguais perante a lei, sem distinção de qualquer natureza, garantindo assim aos brasileiros e aos estrangeiros residentes no País a inviolabilidade do direito à vida, à liberdade, à igualdade, à segurança e à propriedade...” (BRASIL, 1988).

Ainda de acordo com a constituição federal de 1988, nota-se no art. 170 da mesma em parágrafo único o seguinte disposto: “É assegurado a todos o livre exercício de qualquer atividade econômica, independentemente de autorização de órgãos públicos, salvo nos casos previstos em lei.” (BRASIL, 1988).

Ultimamente também pode ser notado um movimento liberal nas disposições políticas da economia brasileira, incentivado pelo atual Ministro da Economia Paulo Guedes que busca favorecer o desenvolvimento e práticas de atividades econômicas que favoreçam o desenvolvimento do país, como por exemplo o disposto na Lei Federal nº 13.874, de 20 de setembro de 2019, que além de outras providências, institui a declaração de direitos de liberdade econômica e, no seu caput. II, Art. 3º, estabelece que são direitos de toda pessoa desenvolver atividade econômica de baixo risco, desenvolver atividade econômica em qualquer horário da semana inclusive feriados sem que a mesma esteja sujeita a encargos adicionais, dentre outras providências. (BRASIL, 2019).

O Art. 4º da Lei Federal nº 13.874/2019 em seu capítulo III diz que a administração pública e a das demais entidades que se vinculam a esta lei devem, exceto quando em cumprimento a previsão explícita em lei, evitar o abuso de poder regulatório de maneira a indevidamente, redigir enunciados que impeçam a entrada de novos competidores nacionais ou estrangeiros no mercado, criar demanda artificial de um produto, introduzir limites a livre formação de sociedades empresariais entre outras providências. (BRASIL, 2019).

Percebe-se então que a constituição federal brasileira e o atual governo garantem a todos os estrangeiros residentes no Brasil os mesmos direitos e, busca ao mesmo tempo fomentar o desenvolvimento de atividades comerciais no país, demonstrando assim que no âmbito político, atualmente o Brasil é um país que apesar de ter passado por diversos governos de ideologias distintas desde a instauração da república em 1988, no âmbito político oferece aqueles que queiram desenvolver atividades econômicas empresariais certa liberdade para empreender.

Entretanto, a atual conjuntura dos poderes políticos estadual e federal tem se encontrado em uma certa divergência.

Em março deste ano, em uma videoconferência sobre o enfrentamento da crise do Sars-Cov-2 entre os governadores do Sudeste e o Presidente da República Federativa do Brasil, houve troca de ofensas e desentendimento entre o atual governador de São Paulo João Dória e o atual Presidente da República. (GLOBO, 2020).

2.2 Econômica

A pandemia do novo coronavírus está afetando todas as esferas do país, principalmente a econômica.

Em decorrência disto, em abril do presente ano foi aprovado pelo Congresso Nacional e sancionado pelo Presidente da República Federativa do Brasil o auxílio emergencial para os trabalhadores autônomos e informais, no valor de R\$ 600,00 (seiscentos reais) durante o período de 3 meses. Há a expectativa por parte do governo federal de que o benefício afete no mínimo 24 milhões de brasileiros. (GOVERNO FEDERAL, 2020).

De acordo com o Art. 6º da Lei Federal 13.982/2020 há a possibilidade de prorrogação deste benefício:

O período de 3 (três) meses de que trata o caput dos arts. 2º, 3º, 4º e 5º poderá ser prorrogado por ato do Poder Executivo durante o período de enfrentamento da emergência de saúde pública de importância internacional da Covid-19, definida pela Lei nº 13.979, de 6 de fevereiro de 2020. (BRASIL, 2020).

O Governo Federal visa por meio desta medida contribuir com a renda dos trabalhadores autônomos e informais.

2.2.1 Retomada da Economia na Cidade de São Paulo

Está havendo no Estado de São Paulo uma retomada gradual de serviços que não são considerados essenciais em alguns municípios.

Entre outros municípios que reabriram seus comércios no Estado de São Paulo está a maior cidade do país, São Paulo.

A cidade de São Paulo passa atualmente pela fase laranja do plano gradual de flexibilização da quarentena estipulado pelo governo de São Paulo.

Segundo o site G1 SP:

A capital tem 63% dos leitos ocupados e, por isso, se enquadra na fase 2, laranja, do plano gradual de flexibilização da quarentena estipulado pelo governo de São Paulo. Nesta fase, lojas de rua e imobiliárias podem funcionar pelo período de 4h e fora do horário de pico, enquanto que os shoppings podem abrir das 6h às 10h ou das 16h às 20h, mas com lotação máxima de clientes de 20% apenas. (G1.GLOBO, 2020).

Em contrapartida, as vendas no varejo brasileiro no mês de abril deste ano apresentaram recuo de 16,8% se comparadas com as do mês de março.(GLOBO, 2020, apud IBGE, 2020).

De acordo com Oliveira:

A reabertura do comércio em São Paulo, maior cidade do país, após quase três meses de quarentena contra o coronavírus, está frustrando os empresários. Lojistas de shopping centers e de rua dizem que as vendas desde 10 de junho mostram que o consumidor está mais avesso às compras que o esperado. (OLIVEIRA, JOSÉ, 2020, grifo nosso).

Ainda de acordo com Oliveira (2020), os fatores que influenciaram nesta aversão a compra foram “[...]o desemprego, o receio da perda da renda e o medo de contrair a covid-19[...].

Outro fator que contribuiu com a queda das vendas no varejo e na aversão as compras foi o limite imposto ao funcionamento de shoppings, lojas de rua e imobiliárias.

Segundo Oliveira (2020) “[...] a regra que limita a quatro horas o funcionamento das lojas cria dois problemas: não cobre os custos fixos do negócio e provoca mais aglomeração[...].”

2.3 Social

Os problemas sociais ficam claros, sobretudo, com o Índice de Desenvolvimento Humano, o qual o Brasil, entre 189 nações pelo mundo, fica na 79.^a posição de acordo com dados referentes a 2017 divulgados pelas Nações Unidas no ano seguinte, embora tenha a sétima economia do mundo.

Os problemas sociais do Brasil podem ser compreendidos com o auxílio e interpretação de indicadores sociais. Houve uma evolução positiva destes indicadores

na última década, especialmente em relação ao aumento da expectativa de vida, queda da mortalidade infantil, acesso a saneamento básico, coleta de lixo e diminuição da taxa de analfabetismo. Apesar da melhora desses índices, há nítidas diferenças regionais, especialmente em relação ao nível de renda.

O IBGE divulgou, na última semana de fevereiro, que o desemprego voltou a crescer no Brasil. Agora são 12,7 milhões de pessoas. Quem se encontra nessa situação, ou já passou por isso, sabe como é terrível estar desempregado. A autoestima se reduz, as incertezas assustam, a insegurança se aprofunda. Como pagar o aluguel, o gás, a luz, o telefone, e as prestações dos eletrodomésticos?

O trabalho é o nosso fator de identidade social. Quando somos apresentados a uma pessoa não basta saber-lhe o nome. Paira a pergunta: e o que faz? A resposta qualifica socialmente o interlocutor.

Segundo levantamento do Instituto de Economia da Fundação Getúlio Vargas, no final de 2018 a desigualdade se agravou devido à dificuldade de os trabalhadores menos qualificados aumentarem seus rendimentos. O governo modificou os critérios de aumento anual do salário-mínimo, o que reduziu o poder aquisitivo dessa parcela da população.

2.4 Tecnológica

A Ciência e tecnologia no Brasil são produzidas em grande parte nas universidades públicas e institutos de pesquisa. Neste campo de conhecimento o Brasil obteve, nas últimas décadas], uma posição significativa no cenário internacional. Segundo o Relatório Global de Tecnologia da Informação 2010–2011 do Fórum Econômico Mundial, o Brasil é o 56.º maior desenvolvedor mundial de TI.

O Brasil possui o mais avançado programa de exploração espacial da América Latina, com recursos significativos para veículos de lançamento e fabricação de satélites. Na história do programa espacial brasileiro, a Agência Espacial Brasileira (AEB) assinou um acordo com a Administração Nacional de Aeronáutica e Espaço (NASA), dos Estados Unidos, em 14 de outubro de 1997, para fornecer peças para a Estação Espacial Internacional. Este acordo possibilitou ao Brasil treinar seu primeiro astronauta. Em 30 de março de 2006, o coronel Marcos Pontes a bordo do veículo

Soyuz se transformou no primeiro astronauta brasileiro e o terceiro latino-americano a orbitar a Terra.

Já sobre o programa nuclear brasileiro, o urânio enriquecido na Fábrica de Combustível Nuclear (FCN), de Resende, no estado do Rio de Janeiro, atende à demanda energética do país. Existem planos para a construção do primeiro submarino nuclear do país. O país realiza pesquisas sobre fusão nuclear e possui três tokamaks (reatores experimentais de fusão) instalados na Unicamp, USP e INPE. O ETE (Experimento Tokamak Esférico), foi projetado e construído por esta última instituição, que também o opera. O Brasil também é um dos três países da América Latina com um laboratório do tipo síncrotron em operação, um mecanismo de pesquisa da física, da química, das ciências dos materiais e da biologia.

2.5 – Ecológica

Após quase 3 meses com as praias fechadas, por conta do covid-19, podemos ver o reflexo dessa quarentena no mar. Água limpa, areia branquinha e um cenário de filme. Fruto de um confinamento, onde as pessoas deixarem de interagir tanto com o meio ambiente. E não é só nas praias, basta olharmos para o céu, mais azul, com mais pássaros e bem mais limpo, consequência na diminuição da poluição feita por nós. Em contra partida, com o meio ambiente, podemos ver o mal descarte de máscaras, que polui nossas cidades, que suja e agride o meio ambiente. Essas mudanças ecológicas em tempos de crise, nos fazem refletir, e observar que a natureza é perfeita e fruto disso é a criação do ser humano imperfeito. Numa linha tênue, onde o homem não vive sem a natureza, com apenas três meses, vemos que a natureza sobrevive sem o homem.

2.6 – Legal

Com o caos plantado internacionalmente, o estado vem a intervir em nossas vidas, com medidas protecionistas e provisórias. A mais intensa é o confinamento e distanciamento social, para que possamos nos proteger do corona vírus e evitar a proliferação massiva do vírus, que matou mais de 50mil pessoas, em nosso país, de acordo com o site do governo <https://covid.saude.gov.br/>. Em tempos de crises, onde

corremos contra o tempo, vemos hospitais superlotados, pessoas sem máscara, sepultamentos sem velórios, aglomeração em transportes públicos e em bailes de comunidade, vemos algumas MPs (medidas provisórias) em trâmites, algumas sendo expiradas e outras prorrogadas, como a medida MP 942/2020 que: Abre crédito extraordinário, em favor da Presidência da República e dos Ministérios da Educação, da Justiça e Segurança Pública, e da Mulher, da Família e dos Direitos Humanos, no valor de R\$ 639 milhões.

Ou como o Auxílio Emergencial, que está em trâmite para ser prorrogada, e que anda salvando milhares de vidas, trazendo a elas, uma renda mínima, que os ajuda a não passar fome, mas não lhe dão seguro nenhum em relação as demais dificuldades encontradas em meio a essa pandemia.

Legalmente falando, o Estado deveria suprir e auxiliar os brasileiros, principalmente agora, mas o que vemos é divergência em valores e corrupção ativa, onde se desvia verbas de 1 respirador, e por consequência, acaba matando 10 vidas.

3 APRESENTAÇÃO DO PRODUTO

O Manual de Especificação das Vestimentas de Proteção Contra os Efeitos Térmicos do Arco Elétrico e do Fogo Repentino afirma que:

O EPI não elimina o risco, sendo apenas uma das barreiras para evitar ou atenuar a lesão ou agravo a saúde decorrente do possível acidente ou exposição ocasionados pelo risco em questão. Assim, a utilização de EPI de forma alguma pode se constituir em justificativa para a não implementação de medidas de ordem geral (coletivas e administrativas), observação de procedimentos seguros e gerenciamento dos riscos presentes no ambiente de trabalho, a fim de que possam ser mitigados.

Considerando todas as informações coletadas podemos evidenciar que o EPI é a última barreira que não deve ser superada pelo risco iminente no trabalho em ambientes energizados.

Segundo a NR10:

Nos trabalhos em instalações elétricas, quando as medidas de proteção coletiva forem tecnicamente inviáveis ou insuficientes para controlar os riscos, devem ser adotados equipamentos de proteção individual específicos e adequados às atividades desenvolvidas

3.1 Equipamentos de proteção individual

O Equipamento de Proteção Individual (EPI) tem a função de prevenir e proteger os colaboradores de uma empresa.

A evolução dos EPIs decolou na Revolução Industrial, com o surgimento de metalúrgicas, mineradoras e fundições. A Indústria foi em busca de matéria-prima em larga escala a um custo menor em países africanos e asiáticos, desembocando em conflitos com os Balcãs, estopim da Primeira Guerra Mundial.

Quase conectadas, a revolução industrial e a Primeira Grande Guerra apresentam-se como eventos transformadores para a evolução dos EPI's, evidenciando riscos, valores e gerando uma maior conscientização quanto à necessidade de proteção.

No balanço entre guerra e indústria, descobriu-se que grande parte da incapacitação humana acontecia no trabalho, o que levou à elaboração de medidas preventivas.

A evolução dos EPI's em solo brasileiro foi bem lenta, com departamentos e associações surgindo ao longo do tempo:

1943 – Nasce a Consolidação das Leis Trabalhistas (CLT), com intuito de unificar a legislação trabalhista brasileira.

1966 – Criou-se o FUNDACENTRO, com o objetivo de estudar e avaliar os principais problemas trabalhistas, assim como apontar possíveis soluções;

1978 – Foram aprovadas as Normas Regulamentadoras de Segurança no Trabalho, as famosas NR's.

A norma que regulamenta o de EPI's é a Norma Regulamentadora 6 (NR 6).

Segundo a NR 6 EPI se define como:

Equipamento de Proteção Individual - EPI, todo dispositivo ou produto, de uso individual utilizado pelo trabalhador, destinado à proteção de riscos suscetíveis de ameaçar a segurança e a saúde no trabalho.

3.2 – Comercialização de EPI'S

Este é um mercado muito amplo e promissor pois nele são comercializados itens com validade estipulada e de uso obrigatório estabelecidos por leis e normas que contemplam diversas profissões, uma empresa inserida nesse mercado se torna estável até mesmo diante de crises econômicas.

Segundo a NR6:

A empresa é obrigada a fornecer aos empregados, gratuitamente, EPI adequado ao risco, em perfeito estado de conservação e funcionamento, nas seguintes circunstâncias:

- a) sempre que as medidas de ordem geral não ofereçam completa proteção contra os riscos de acidentes do trabalho ou de doenças profissionais e do trabalho;
- b) enquanto as medidas de proteção coletiva estiverem sendo implantadas;
- e, Este texto não substitui o publicado no DOU 2
- c) para atender a situações de emergência.

No Brasil só é possível comercializar e/ou utilizar EPI's com seu Certificado de Aprovação em situação válida.

Segundo a NR6:

O equipamento de proteção individual, de fabricação nacional ou importado, só poderá ser posto à venda ou utilizado com a indicação do Certificado de

Aprovação - CA, expedido pelo órgão nacional competente em matéria de segurança e saúde no trabalho do Ministério do Trabalho e Emprego.

3.3 Kit de EPI's para eletricista

Para que a proteção do eletricista seja completa, ele deverá proteger a cabeça, membros superiores e inferiores, os pés e as mãos, sabendo dessa necessidade de proteção a empresa Aloha EPI's vem com a proposta da elaboração de um kit composto por capacete classe B, vestimenta risco 2, botina e luva isolante.

3.3.1 Capacete de proteção tipo B

Com a função de para proteger a cabeça contra impactos externos diversos, o capacete de proteção é um dos equipamentos de proteção individual essenciais para a manutenção da vida dos profissionais. Geralmente composto de polietileno de alta densidade, o dispositivo diminui o impacto causado pela queda de objetos na região do crânio ou pela projeção da cabeça sobre algum objeto sólido”.

O capacete é um dos equipamentos de proteção individual essenciais para a manutenção da vida dos profissionais, uma vez que protege a cabeça contra impactos externos diversos.

De acordo com o web-site TUIUTI EPI (2020) Os capacetes Classe B possuem maior rigidez dielétrica e tensão elétrica aplicada em sua composição, sendo adequado às atividades ligadas ao manuseio de rede elétrica. O modelo comercializado no kit é o tipo I aba frontal. (Figura 1)

Figura 1- Capacete tipo I (Aba frontal)



Fonte: MSA (2020)

3.3.2 Vestimenta Risco 2

Um uniforme grau de risco 2 (figura 2) é uma vestimenta profissional que auxilia na promoção da integridade de seus usuários através de equipamentos de proteção individual resistentes e confortáveis. Confeccionado, geralmente, por máquinas industriais, o uniforme grau de risco 2 segue padrões técnicos de fabricação com tecidos especiais, para atingir todo o potencial desejado.

A norma regulamentadora 10 trata basicamente da segurança em instalações e serviços de eletricidade, bem como regulamenta as normas de proteção e exige o uso do uniforme grau de risco 2 para quem trabalha na área.

De acordo com a norma de regulamentação 10, o uniforme grau de risco 2 deve auxiliar a diminuir todo o tipo de risco exposto à atividade do eletricista como a condução elétrica, a inflamabilidade e a influência eletromagnética do contato constante com a energia.

Figura 2- Vestimenta Risco 2 (calça e camisa)



Fonte: Mercado Livre (2020)

3.3.3 Botina para eletricitista

Os calçados de segurança são importantes para as mais variadas profissões, seja por uma questão de ergonomia ou de segurança. No caso do eletricitista, a botina (figura 3) é essencial para evitar ferimentos na região dos pés, conferir resistência contra choques elétricos e evitar escorregões durante trabalhos realizados em altura.

Figura 3- Botina para Eletricitista



Fonte: Marluvas (2020)

3.3.4 Luva isolante classe 00

Segundo a empresa Super EPI (SUPEREPI, 2018) “as luvas Isolantes da Classe 00 são confeccionadas em borracha natural. Foram elaboradas especialmente para proteger as mãos dos eletricitistas e demais trabalhadores da área contra choques elétricos, oferecendo segurança contra choque elétrico de no máximo 500V. As Luvas Isolantes de Borracha da Classe 00 são resistentes ao Ozônio. Devem ser utilizadas com Luvas de Cobertura a fim de aumentar a durabilidade e evitar avarias mecânicas”

Recomenda-se que após a utilização, sejam lavadas com sabão neutro, enxaguadas até o que produto de limpeza seja totalmente retirado e devem secar ao ar livre.

Figura 4- Luva Isolante Classe 00



Fonte: Super EPI (2020)

3.4 Como abrir uma empresa

Para que uma empresa possa funcionar e operar com regularidade perante as leis vigentes que regulam e controlam os trâmites necessários para a abertura dela, antes deve-se atentar a requisitos burocráticos existentes no processo.

A princípio, há a necessidade de se atentar ao fato de existirem outras empresas com o mesmo nome que o seu em funcionamento.

Dentro dessa concepção, administrar é um processo de criar oportunidades, libertar potências, remover obstáculos, encorajar o crescimento, proporcionar orientação. É uma administração por objetivos em vez de uma administração por controles. (CHIAVENATO, 1999, p. 148)

Após a constatação que a razão social escolhida para a empresa não conflita com o de outras já existentes, deve-se elaborar um contrato social.

3.4.1 - O que é como adquirir um contrato social?

O contrato social é a identidade da empresa, de acordo com Anderson Feitosa:

"...um contrato social é para uma pessoa jurídica o mesmo que uma certidão de nascimento é para uma pessoa física. O contrato social é um documento onde constam as regras e as condições sob as quais a empresa funcionará e onde estão estabelecidos os direitos e as obrigações para cada um dos proprietários que compõem a sociedade." (CONUBE, 2020).

Sendo assim, é de suma importância que se tenha em mente como se elaborar um contrato social e qual o regime da sociedade que será constituída.

Neste documento devem constar quantos são os sócios da empresa, a especificação das atividades e serviços desenvolvidos, o tipo de sociedade da empresa (S.A, LTDA, EIRELI, MEI, entre outros), o seu local de operação, especificar como será calculado as cotas para divisão dos lucros da empresa e quem será o administrador da mesma.

No contrato social também devem constar o capital social, se há a possibilidade de se transferir as cotas e cessão do direito de preferência a terceiros, quais as condições para retirada ou exclusão de sócios na empresa, a data de início e término do exercício social, distribuição de lucros, demonstrativos financeiros e cláusulas que especifiquem como será a feita a continuidade da sociedade em caso de falecimento de um ou mais sócios.

Por fim, há a necessidade de se ter auxílio jurídico para que a elaboração do contrato social não leve a eventuais problemas jurídicos.

Segundo Andrade (2016), ".advogados com bastante experiência em contratos sociais assegura o respaldo jurídico necessário para ajustar não só termos e tópicos fundamentais, mas, principalmente, os contextos em que a empresa mais se diferencia das demais.".

Após a elaboração do contrato social, os interessados devem comparecer a junta comercial do seu estado para dar prosseguimento a abertura da empresa.

3.4.2 - Junta Comercial de São Paulo - JUCESP

As empresas abertas no Estado de São Paulo, devem ser devidamente registradas na Junta Comercial de São Paulo.

A Junta Comercial de São Paulo, tem como funções fundamentais:

"...dar garantia de publicidade, autenticidade, segurança e eficácia aos atos jurídicos das empresas mercantis, submetidos a registro na forma da Lei. Além de cadastrar empresas e manter atualizadas as informações pertinentes, proceder à matrícula dos agentes auxiliares do comércio, bem como ao seu cancelamento, além da integração dos seus registros com outros órgãos públicos e municípios que possibilitam a obtenção dos registros, licenças e alvarás necessários". (JUCESP).

Sendo assim há a necessidade de encaminhamento de alguns documentos a JUCESP para a regularização da empresa.

De acordo com Diogo Oliveira, eles são:

"Duas cópias autenticadas do RG e CPF de cada sócio (se houver);
Uma cópia autenticada do comprovante de residência de cada sócio, de no máximo 90 dias;
Requerimento padrão (Capa da junta comercial) em uma via;
Ficha de Cadastro Nacional modelo 1 e 2 em uma via;
Capa do IPTU da sede da empresa;
Pagamento dos guias de recolhimento de taxas – os DARFs."
(SOFTENSISTEMAS, 2019).

Caso haja a regularidade em todos os documentos e procedimentos necessários, é emitido o NIRE.

O NIRE é o número de identificação do registro de empresas, e é essencial para que a empresa possa existir.

Após a geração do NIRE, a empresa deverá gerar seu Certificado Nacional de Pessoa Jurídica (CNPJ).

3.4.3 - Certificado Nacional de Pessoa Jurídica – CNPJ

A inscrição no CNPJ é realizada pela Receita Federal do Brasil (RFB), instituição que acordo com o site JURISTAS (2018), "...é o órgão subordinado ao Ministério da Fazenda (MF), que fiscaliza, controla e administra todo tipo de movimentação financeira no Brasil. A RFB, entre outras coisas, ainda é responsável por garantir que todos os tributos sejam pagos".

O código civil brasileiro estabelece por meio do Art. 1.150 da Lei nº 10.406 de 10 de janeiro de 2002 que:

"O empresário e a sociedade empresária vinculam-se ao Registro Público de Empresas Mercantis a cargo das Juntas Comerciais, e a sociedade simples

ao Registro Civil das Pessoas Jurídicas, o qual deverá obedecer às normas fixadas para aquele registro, se a sociedade simples adotar um dos tipos de sociedade empresária.” (Brasil, 2002).

Sendo assim, para que haja plena legalidade na execução de atividade comercial por qualquer sociedade empresária, deve-se emitir um CNPJ que regularize a situação da empresa perante a União.

Segundo o site JURISTAS (2018), neste documento constam dados essenciais para a identificação da empresa perante a Receita Federal, dentre eles estão o nome da entidade, endereço, data de abertura, descrição da atividade econômica e outros dados que são de interesse das administrações tributárias da união.

Ademais, ter um CNPJ faz com que além de se ter regularidade perante a união, a empresa mantenha uma boa imagem com os seus clientes, que vão ter mais certeza que a empresa não lhes aplicará um golpe por ser irregular.

A solicitação dele pode ser realizada pelo site oficial da Receita Federal do Brasil.

Por fim, deve-se providenciar um alvará de funcionamento da prefeitura do município em que a empresa irá se estabelecer e o certificado AVCB (Auto de Vistoria do Corpo de Bombeiros).

Caso a empresa seja do ramo alimentício, ainda deve-se procurar a vigilância sanitária e emitir a guia de alvará sanitário.

4. PLANO DE NEGÓCIOS

Apresenta-se neste capítulo o Plano de Negócios elaborado pelo grupo para a Empresa Aloha, atuante no segmento de EPIs (Equipamentos de Proteção Individual) direcionados à área elétrica e construção civil.

O modelo a ser utilizado será o CANVAS.

O CANVAS, ou quadro de modelo de negócios:

[...] é um documento e serve para obter informações de uma empresa [...] O objetivo é entregar um valor para o público alvo, analisando o retorno deste de forma financeira. Ao ser feito o canvas, a empresa poderá obter informações financeiras e assim prever a renda necessária para ser aberta ou moldada. (SEBRAE, 2019, grifo nosso).

Sendo assim, o grupo tem por objetivo neste capítulo estudar por meio do CANVAS a viabilidade financeira de abertura da empresa Aloha EPI's.

De acordo com o SEBRAE (2019), o Quadro de modelo de negócios é dividido em 9 partes: Valor, Segmento, Relacionamento, Canais, Atividades Chave, Recursos Chave, Parceiros Chave, Fontes de Receita e Custos.

4.1. Valor

Nossa empresa está totalmente focada em satisfação ao cliente e sempre entregando qualidade com um bom preço, nossa empresa pretende fidelizar cada cliente, tratando-os como parte de nossa empresa. Fidelização, bom preço e um ótimo atendimento temos a certeza que a empresa ira chegar forte na briga por espaço nesse imenso mercado.

4.2. Segmento

A empresa Aloha EPI's tem a pretensão de se inserir no mercado vendendo kits de equipamento de proteção individual para eletricitas comuns.

Com os nossos kits padrões e autenticados, esperamos atender pessoas físicas e jurídicas da melhor maneira, como por exemplo os MEI (Micro Empreendedor

Individual) que prestam serviços terceirizados para os departamentos de segurança e manutenção de cada empresa. E também as organizações que já tem esses departamentos com os seus trabalhadores formais, mas que procura um EPI de baixo custo e sempre atendendo as normas regentes do mercado garantindo a segurança do indivíduo, igual está constatado na NR6, e NR10. E como estamos estabelecido no mercado nacional, nossas vendas também serão direcionadas para atender ao nosso público de trabalhadores autônomos que encaminham seus serviços para atender as residências e condomínios.

4.3. Relacionamento

A empresa Aloha EPIs prezarà muito pela rapidez, e por um atendimento de qualidade aos nossos clientes. Então focaremos em como satisfazer as dúvidas dos nossos clientes sobre os kit de EPI. Com a criação do site Aloha EPIs, traremos serviços automatizados.

Pretendemos ter uma inteligência Artificial que interage com o nosso cliente respondendo questões básicas, resolvendo dúvidas, e problemas pré estabelecidos e que não demandam interação humana, se o cliente tem dúvidas com uma pesquisa simples ele já tem um FAQ ou Chatbot que resolve o problema. Para clientes que têm dificuldades de entrar na plataforma, e ainda tem suas dúvidas, teremos o excelente e antigo atendimento ao cliente via telefone, e-mail, redes sociais para melhor atendimento, usando essa ferramenta de “telemarketing”, esse canal apresenta uma personalidade e aproxima o relacionamento de forma rápida e prática para o cliente e para a empresa.

Como habitamos no mercado nacional com os nossos kits de EPI padrão e barato, tendo estoque pronto para entrega, conseguimos minimizar o tempo de espera, e conseguimos vender os produtos autenticados de forma eficaz, e reconhecidos com referência no mercado garantindo que a CA (Certificado de aprovação). Tendo qualidade nossos produtos, mantemos a segurança dos nossos clientes e a tranquilidade a hora que for usufruir dos nossos serviços.

4.4. Canais

De acordo com o SEBRAE (2019), neste passo devem ser definidos os meios para passar as mensagens para os consumidores e tipos de mídias que serão utilizadas.

Após análises das opções disponíveis, o grupo decidiu optar pelo marketing digital por meio da criação de uma página na rede social Facebook, e-commerce por meio de site próprio e venda online por meio de um Marketplace.

Segundo Zacho:

O marketplace é um modelo de negócio que surgiu no Brasil em 2012, também é conhecido como uma espécie de shopping center virtual. É considerado vantajoso para o consumidor, visto que reúne diversas marcas e lojas em um só lugar, facilita a procura pelo melhor produto e melhor preço. (Zacho, Ricardo, 2017).

O marketplace escolhido pelo grupo foi a plataforma virtual Mercado Livre, tendo em vista sua popularidade e por conta da gratuidade na abertura de um Market Shop.

Entre os benefícios oferecidos pela plataforma Mercado Livre no seu plano clássico estão a incidência de exposição média com duração ilimitada e sem tarifa de anúncio dos produtos postados. (Mercado Livre).

Entretanto há a incidência de uma taxa de 5,5% por venda realizada mais R\$ 5,00 por unidade, para vendas com menos de R\$ 120,00. Já para vendas acima de R\$ 120,00, há apenas a cobrança de taxa de 5,5% sobre venda.

4.5. Atividades Chave

De acordo com o SEBRAE (2019), neste passo deve-se definir qual a atividade principal que move a empresa, tudo aquilo que ela faz de mais importante em relação ao negócio.

Segundo Pereira, as atividades chaves são:

[...] basicamente, as tarefas essenciais que a empresa precisa executar para atingir seu objetivo comercial, isto é, atender a Proposta de Valor, alcançar seus Segmentos de Clientes, sustentar um Relacionamento com os Clientes,

para, por fim, criar Fontes de Receita de longo prazo. (PEREIRA, Daniel, 2019, grifo nosso).

A nossa empresa será uma empresa de revenda de Equipamentos de Proteção Individual, ou seja, nós pretendemos comprar os EPI's necessários para formar um Kit de Equipamento de Proteção Individual que seja economicamente viável e atrativo para o nosso nicho de mercado.

Em consonância com nossa proposta de valor, nós pretendemos nos inserir no mercado por meio do marketing digital em rede social escolhida anteriormente, oferecendo ao cliente a oportunidade de se deslocar ao nosso site ou Market Shop disponibilizado na plataforma Mercado Livre.

Isto, alinhado as nossas políticas de relacionamento com os clientes por meio de canais de atendimento via telemarketing e chat online diretamente da loja virtual, visa proporcionar ao nosso segmento de mercado uma maior facilidade de relacionamento com a empresa.

Segundo o site SBSistemas:

Quando um cliente volta, é porque gostou da experiência que teve com sua empresa. Assim, existem grandes chances de que ele espalhe essa notícia e recomende seus produtos e serviços a outras pessoas. O cliente satisfeito é sua melhor propaganda e traz novos consumidores de graça até você. (SBSistemas, 2019?, grifo nosso).

Através destas ações de retenção de clientes e fidelização dos mesmos, esperamos obter retorno financeiro a médio e longo prazo.

4.6. Recursos Chave

Segundo Pereira (2019), os recursos chave são:

[...] os principais ativos que a empresa requer para entregar o produto final ao cliente e, geralmente, são diferentes dos utilizados por seus concorrentes. Eles definem, portanto, que tipo de materiais, equipamentos e recursos humanos você precisará para dar vida a sua proposta de valor. (PEREIRA, Daniel, 2019, grifo nosso).

Em suma, tudo aquilo que é necessário para realizar as atividades que a empresa exerce, incluindo pessoas, equipamentos, máquinas, sistema e outros (SEBRAE, 2019) se encaixa na definição de recurso chave.

Por pretendermos ser uma empresa nova no segmento de revenda de Equipamentos de Proteção Individual, e, porque o nosso principal produto será um kit pré-montado composto por capacete classe B, vestimenta risco 2, botina e luva isolante, tendo como público-alvo principal, eletricitistas residenciais, os ativos humanos serão primordiais ao funcionamento da empresa.

Deverão haver profissionais de marketing para realizar e acompanhar a divulgação da empresa por meio dos canais de comunicação e o pós-venda e administradores de materiais e profissionais de logística para atuarem na área de compras, visando manter boa relação com os nossos fornecedores e operarem o fluxo da logística de entrega e recebimento dos produtos.

Por se tratar de uma empresa que atenderá um nicho específico de mercado, e não tratará da produção dos itens que serão oferecidos aos clientes, um escritório central aliado a depósitos localizados em posições estratégicas deverão ser o suficiente para que todas as operações possam ser realizadas.

A empresa também poderá dispor no seu quadro de funcionários profissionais de RH, ao menos um contador, e um profissional de Tecnologia da Informação, responsável pelo desenvolvimento e manutenção do e-commerce da empresa.

4.7. Parceiros Chaves

Distribuidoras e fabricantes nacionais, que tenham um bom preço, não existe ainda “um parceiro chave”, estamos em busca de qualidade nos produtos e bom preço, pois estamos engatinhando ainda no mercado, precisamos arriscar, comprar em diversos fornecedores até encontrarmos um que se encaixe perfeitamente na nossa empresa. O sucesso da empresa depende da qualidade que recebemos o produto.

4.8. Fontes de Receita

Nesse tópico do CANVAS abordaremos as fontes de receitas, ou seja o dinheiro que a empresa irá girar, de acordo com o Analista de Negócios Daniel Pereira (2019) “Fontes de Receita engloba o dinheiro que a empresa gera em cima de cada Segmento de Clientes previamente definido. Mas isso não significa o “lucro” ganho e, sim, o fluxo de receita envolvido.”

A empresa Aloha EPI's terá suas receitas através da venda de equipamentos e atenderá em âmbito nacional via e-commerce, distribuindo produtos especializados de forma ágil, com qualidade e uma ofertando uma variedade de produtos para atender as necessidades de nossos clientes.

Ofertar produtos de qualidade, com preços competitivos e estoque a pronta entrega, será o diferencial para atender pessoas jurídicas e físicas através de e-commerce, telemarketing e loja física, facilitando assim o contato do cliente com o produto.

4.9. Custos

A estrutura de custos é o último estágio do CANVAS, nela temos os custos mais importantes envolvidos na operação da empresa.

Custos fixos: as despesas do negócio são sempre as mesmas, independentemente do tamanho da produção. Os custos são limitados pelo tempo, como é o caso de salários e aluguéis. E as propostas de valor focam em preço baixo, automação máxima e terceirização extensiva

Custos variáveis: dependem muito do volume de produção. Se você não produz, por exemplo, não existem custos variáveis. São custos, portanto, sensíveis à demanda e difíceis de serem previstos, já que aumentam proporcionalmente à elevação de trabalho bem como de capital. Envolvem as despesas com serviços e matéria-prima, por exemplo.

Margem de contribuição: Segundo o Website do SEBRAE (2020) “Se é preciso comprar o que é vendido e ainda pagar algumas despesas que só ocorrem quando se vende, como é o caso de impostos sobre a venda e das comissões dos vendedores,

quanto sobra para a empresa pagar despesas fixas e ter lucro? Essa é a margem de contribuição. Mas por que esse nome: margem de contribuição? Isso tem um sentido:

Margem - porque é a diferença entre o Valor da Venda (preço de venda) e os Valores dos Custos e das Despesas específicas desta Venda, ou seja, valores também conhecidos por Custos Variáveis e Despesas Variáveis da venda.

Contribuição - porque representa em quanto o valor das vendas contribui para o pagamento das Despesas Fixas e também para gerar Lucro.

Para encontrar a Margem de Contribuição, é preciso realizar a seguinte conta: Margem de Contribuição = Valor das Vendas – (Custos Variáveis + Despesas Variáveis).”

Ponto de Equilíbrio Econômico: Segundo o website CONTABILIZEI (2020) ponto de equilíbrio é “o ponto em que tanto as despesas da empresa, sejam elas fixas ou variáveis, e suas receitas totais (ou seja, o tanto que lucrou) fica em total equilíbrio, uma vez que ambos o lucro e o prejuízo estarão no “zero”. Isso significa que, após pagar todas as despesas e não ter mais prejuízo, é quando você sabe o quanto irá lucrar.”

4.9.1 Estrutura de custos Aloha EPI's

Custos fixos mensais: Aluguel, energia, água, funcionários, domínio do site.

Valor total: R\$15.000,00

Custos variáveis: Matéria-prima adquirida direto do fabricante e comissão sobre vendas realizadas.

Botina: R\$ 28,55

Luva Isolante: R\$95,05

Vestimenta (Calça e Camisa): R\$193,00

Capacete: R\$4,75

Comissão sobre vendas 2,5%

Total de custos variáveis: 330,00

Margem de contribuição (MC) = Preço de Venda - (Custos variáveis + Despesas variáveis). Produto

Como o preço de venda do kit de EPIs para eletricista residencial será de R\$ 500,00 por unidade, custos variáveis de R\$ 330,00 a cada unidade produzida e custos fixos para o período de um mês de R\$ 15.000,00. Vamos considerar o ponto de equilíbrio para um possível lucro de R\$ 10.000,00.

A margem de contribuição por unidade fica $\rightarrow MC = R\$ 500,00 - R\$ 330,00 = R\$ 170,00$

Neste caso a Margem de Contribuição, isto é, a contribuição deste preço de venda para pagar as despesas fixas e gerar lucro, será R\$170,00 ou 34% do valor da venda.

Ponto de equilíbrio econômico (PEE) = (Custos fixos + lucro desejado) / Margem de contribuição
 $PEE = (15.000 + 10.000) / 0,34 (34\%) = R\$73.529,42$ ou seja, 148 unidades vendidas.

Esse é o valor do ponto de equilíbrio para a quantidade total de kits que precisam ser vendidos. Neste caso, o valor total das vendas será de R\$ 74.000,00 (148 x R\$ 500,00) com custos variáveis para todas as unidades produzidas de R\$ 25.160,00 (148 x R\$ 170,00)

Ou seja, para a empresa não ter nenhum prejuízo deverá vender 148 unidades, a partir desse ponto começará a gerar lucros para os sócios.

Para alcançar o lucro desejado de R\$10.000,00 os sócios deverão acrescentar esse valor ao total do ponto de equilíbrio e definir uma meta de vendas.

$R\$74.000,00$ (Ponto de Equilíbrio) + $R\$10.000,00$ (Lucro desejado) = $R\$84.000,00$ (Meta de venda)

A empresa deverá vender pelo menos R\$84.000,00 ou 168 kits por mês para obter o lucro de R\$10.000,00.

Meta semanal = 168 (total de kits a serem vendidos) / 4 (semanas) = 42 kits por semana.

Meta diária: 168 (total de kits a serem vendidos) / 20 (dias úteis no mês) = $8,4$ ou 9 kits por dia.

CONSIDERAÇÕES FINAIS

O presente trabalho se mostrou relevante no contexto econômico atual, pois, ao buscar apresentar a viabilidade econômica da proposta de elaboração de um kit de equipamento individual para eletricitas comuns, nós propomos aos compradores uma alternativa economicamente viável aos equipamentos necessários para se exercer a profissão de forma segura, ao mesmo tempo em que se estudou a viabilidade de abrir uma empresa que atenda a este nicho.

Ao partir do pressuposto de que o custo de compra dos equipamentos de proteção individuais necessários para se exercer a profissão de eletricitista são mais caros se comprados unitariamente, o grupo se dispôs a estudar seus preços, normas reguladoras, e também a exequibilidade de se abrir uma empresa que se proponha a vender este kit, composto por um capacete classe B, uma vestimenta risco 2, um par de botina e um par de luva isolante.

Ao final dos estudos, concluímos que é economicamente viável abrir uma empresa que ofereça kits de equipamento de proteção individual ao mesmo tempo que oferece uma alternativa melhor ao consumidor final deste nicho de mercado.

REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

CHIAVENATO, Idalberto. **Administração e Recursos Humanos: Fundamentos Básicos**. São Paulo: Ed 7. 2009.

BRASIL. Lei Federal nº 13.982 de 02 de abril de 2020. **Altera a Lei nº 8.742, de 7 de dezembro de 1993, para dispor sobre parâmetros adicionais de caracterização da situação de vulnerabilidade social para fins de elegibilidade ao benefício de prestação continuada(BPC)**. Disponível em: http://www.planalto.gov.br/ccivil_03/_ato2019-2022/2020/lei/L13982.htm. Acesso em: 26 de maio de 2020, 11h20.

DuaPi. 2019. **A história dos EPIS** Ago.2019. Disponível em: <http://duapi.com.br/blog/post/a-historia-dos-epis-16>. Acesso em: 05 de maio de 2020, 15h22.

Mundo Linha Viva – **Botina para eletricista** – Disponível em: <https://www.mundolinhaviva.com.br/blog/equipamentos/botina-para-eletricista-conheca-as-especificacoes-do-equipamento-para-a-atividade/>. Acesso em: 08 de julho de 2020, 20h35.

BRASIL, Constituição (1988). **Capítulo I - DOS DIREITOS E DEVERES INDIVIDUAIS E COLETIVOS**, Art. 5. Disponível em: http://www.planalto.gov.br/ccivil_03/constituicao/constituicao.htm. Acesso em 25 de maio de 2020, 21h36.

BRASIL, Constituição (1988). **Capítulo I - DOS PRINCÍPIOS GERAIS DA ATIVIDADE ECONÔMICA**, Art. 170. Disponível em: http://www.planalto.gov.br/ccivil_03/constituicao/constituicao.htm. Acesso em 25 de maio de 2020, 22h49.

SEBRAE - **Cartilha Saiba Mais: O que é Margem de Contribuição?** – Disponível em: <https://m.sebrae.com.br/sites/PortalSebrae/bis/cartilha-saiba-mais-o-que-e-margem-de-contribuicao>. Acesso em: 14 de julho de 2020, 21h18.

Wikipedia. **Ciência e Tecnologia no Brasil** . Disponível em: https://pt.m.wikipedia.org/wiki/Ci%C3%Aancia_e_tecnologia_no_Brasil. Acesso em: 26 de maio de 2020, 20h00.

OLIVEIRA, JOSÉ JOÃO. **Comércio reabre, mas cliente está sem dinheiro, e lojas temem mais falência.** Disponível em:

<https://economia.uol.com.br/noticias/redacao/2020/06/18/reabertura-fraca-do-comercio-em-sao-paulo-preocupa-lojista.htm>. Acesso em 29 de maio de 2020, 12h30.

BRASIL. Lei Federal nº 13.874 de 20 setembro de 2019. **Constitui a Declaração de Direitos de Liberdade Econômica.** Disponível em:

http://www.planalto.gov.br/ccivil_03/_Ato2019-2022/2019/Lei/L13874.htm#art1 . Acesso em 25 de maio de 2020, 22h23.

Empresa Brasil de Comunicação. **Congresso pode votar hoje Medidas Provisórias que tratam da manutenção de empregos durante a pandemia.**

Disponível em: <https://radios.ebc.com.br/reporter-nacional/2020/06/camara-e-o-senado-podem-votar-hoje-medidas-provisorias-que-tratam-da>. Acesso em: 26 de junho de 2020, 18h10.

G1.GLOBO. **Doria e Bolsonaro discutem em reunião de governadores.**

Disponível em: <https://g1.globo.com/jornal-nacional/noticia/2020/03/25/doria-e-bolsonaro-discutem-em-reuniao-de-governadores.ghtml>. Acesso em: 26 de maio de 2020, 10h50.

NR 6 - EQUIPAMENTO DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL – EPI. Disponível em: https://enit.trabalho.gov.br/portal/images/Arquivos_SST/SST_NR/NR-06.pdf. Acesso em: 08 de maio de 2020, 14h30.

RIBEIRO, Renato Vieira. **“Estratégia Empresarial E de Recursos Humanos”**. Ed. IESDE BRASIL SA, 2016.

O Analista de Modelos de Negócios – **Fontes de Receitas** – Disponível em: <https://analistamodelosdenegocios.com.br/fontes-de-receita/>. Acesso em: 13 de julho de 2020, 20h27.

Contabilizei - **Fórmula ponto de equilíbrio: o que é e como calcular cada um dos tipos** - Disponível em: <https://www.contabilizei.com.br/contabilidade-online/formula-ponto-de-equilibrio-o-que-e-e-como-calculiar-cada-um-dos-tipos>. Acesso em: 01 julho de 2020, 15h20.

CHIAVENATO, Idalberto. **Gestão de Pessoas: O Novo Papel dos Recursos Humanos nas Organizações.** Rio de Janeiro: Ed 4, 2014.

MAISRETORNO. **Liberalismo Econômico**. Disponível em: <https://maisretorno.com/blog/termos//liberalismo-economico>. Acesso em: 26 de maio de 2020, 09h30.

Secretaria de Inspeção do Trabalho. **Manual de Especificação das Vestimentas de Proteção Contra os Efeitos Térmicos do Arco Elétrico e do Fogo Repentino**. Disponível em: http://www.segurancaotrabalho.eng.br/manuais_tecnicos/manual_vestimentas.pdf. Acesso em: 06 de julho de 2020, 21h40.

CAMARGO. **O que é Análise Pest e como elaborar uma Matriz Pestel? Contamos tudo aqui! Treasy**. Oct2017. Disponível em: “<https://www.treasy.com.br/blog/analise-pest/>”. Acesso em: 25 de maio de 2020, 19h53.

TEMÓTEO, Antonio. **Pauta liberal de Guedes anima mercado em 2019, mas Congresso é protagonista**. Disponível em: <https://economia.uol.com.br/noticias/redacao/2019/12/28/guedes-liberal-agenda-congresso-protagonista.htm>. Acesso em: 25 de maio de 2020, 23h55.

Agência Senado. **Prorrogados prazos de seis medidas provisórias que tramitam no Congresso**. Disponível em: <https://www12.senado.leg.br/noticias/materias/2020/05/29/prorrogados-prazos-de-seis-medidas-provisorias-que-tramitam-no-congresso>. Acesso em: 26 de junho de 2020, 19h20.

EPI-tuiuti **Qual a diferença entre capacete classe a e classe b**. Disponível em: <https://www.epi-tuiuti.com.br/blog/qual-diferenca-entre-capacete-classe-e-classe-b/> Acesso em: 06 de junho de 2020, 21h30.

G1.GLOBO. **Santos anuncia liberação parcial das praias após quase três meses de bloqueio**. Disponível em: <https://g1.globo.com/sp/santos-regiao/noticia/2020/06/21/santos-anuncia-liberacao-parcial-das-praias-apos-quase-tres-meses-de-bloqueio.ghtml>. Acesso em 26 de junho de 2020, 15h25.

NR 10 – SEGURANÇA EM INSTALAÇÕES ELÉTRICAS E SERVIÇOS EM ELETRICIDADE. Disponível em: https://enit.trabalho.gov.br/portal/images/Arquivos_SST/SST_NR/consulta-publica/NR-10-para-consulta-ENIT.pdf. Acesso em: 08 de maio de 2020, 14h50.

Bachion Ceribeli, Harrison, Sciencia do Prado, Lucas, Monforte Merlo, Edgard. **UMA APLICAÇÃO CONJUNTA DAS ANÁLISES SWOT/PEST PARA AVALIAÇÃO DE ESTRATÉGIAS COMPETITIVAS NO VAREJO.** 77-101. Jan/Abr 2010. Disponível em: <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=331227115004>. Acesso em 25Revista Ibero-Americana de Estratégia - RIAE, São Paulo, v. 9, n. 1, p. de maio de 2020, 21h04.

Fardanova – **Uniforme grau 2.** Disponível em: <http://www.fardanova.com.br/uniforme-grau-risco-2>. Acesso em: 08 de julho de 2020, 20h31.

UOL. **Vendas no varejo brasileiro recuam 16,8% em abril, mostra IBGE.** Disponível em: <https://economia.uol.com.br/noticias/redacao/2020/06/16/vendas-no-varejo-brasileiro-recuam-168—em-abril-mostra-ibge.htm>. Acesso em: 18 de junho de 2020, 13h30.

ANEXOS

ANEXO A – Norma Regulamentadora 6 – NR 6

NORMA REGULAMENTADORA 6 - NR 6

EQUIPAMENTO DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL – EPI

“6.1 Para os fins de aplicação desta Norma Regulamentadora - NR, considera-se Equipamento de Proteção Individual - EPI, todo dispositivo ou produto, de uso individual utilizado pelo trabalhador, destinado à proteção de riscos suscetíveis de ameaçar a segurança e a saúde no trabalho.

6.1.1 Entende-se como Equipamento Conjugado de Proteção Individual, todo aquele composto por vários dispositivos, que o fabricante tenha associado contra um ou mais riscos que possam ocorrer simultaneamente e que sejam suscetíveis de ameaçar a segurança e a saúde no trabalho.

6.2 O equipamento de proteção individual, de fabricação nacional ou importado, só poderá ser posto à venda ou utilizado com a indicação do Certificado de Aprovação - CA, expedido pelo órgão nacional competente em matéria de segurança e saúde no trabalho do Ministério do Trabalho e Emprego.

6.3 A empresa é obrigada a fornecer aos empregados, gratuitamente, EPI adequado ao risco, em perfeito estado de conservação e funcionamento, nas seguintes circunstâncias:

- a) sempre que as medidas de ordem geral não ofereçam completa proteção contra os riscos de acidentes do trabalho ou de doenças profissionais e do trabalho;
- b) enquanto as medidas de proteção coletiva estiverem sendo implantadas; e,
- c) para atender a situações de emergência.”

ANEXO B – Norma Regulamentadora 10 – NR 10

. NORMA REGULAMENTADORA 10 - NR 10

SEGURANÇA EM INSTALAÇÕES E SERVIÇOS EM ELETRICIDADE

10.2.9 - MEDIDAS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL

10.2.9.1 Nos trabalhos em instalações elétricas, quando as medidas de proteção coletiva forem tecnicamente inviáveis ou insuficientes para controlar os riscos, devem ser adotados equipamentos de proteção individual específicos e adequados às atividades desenvolvidas, em atendimento ao disposto na [NR 6](#).

10.2.9.2 As vestimentas de trabalho devem ser adequadas às atividades, devendo contemplar a condutibilidade, inflamabilidade e influências eletromagnéticas.

10.2.9.3 É vedado o uso de adornos pessoais nos trabalhos com instalações elétricas ou em suas proximidades.

ANEXO C – Manual de Vestimentas

MANUAL DE ORIENTAÇÃO PARA ESPECIFICAÇÃO DAS VESTIMENTAS DE PROTEÇÃO CONTRA OS EFEITOS TÉRMICOS DO ARCO ELÉTRICO E DO FOGO REPENTINO.

O EPI não elimina o risco, sendo apenas uma das barreiras para evitar ou atenuar a lesão ou agravo a saúde decorrente do possível acidente ou exposição ocasionados pelo risco em questão. Assim, a utilização de EPI de forma alguma pode se constituir em justificativa para a não implementação de medidas de ordem geral (coletivas e administrativas), observação de procedimentos seguros e gerenciamento dos riscos presentes no ambiente de trabalho, a fim de que possam ser mitigados.

Ou seja, observada a hierarquia das medidas tomadas para proteger os trabalhadores, a utilização de EPI é a última alternativa, mesmo considerando-se que tais barreiras são imprescindíveis na execução de determinadas atividades.

ANEXO D – Medida Provisória Nº 955 de 20 de abril de 2020.

18/05/2020

MPV 955

**Presidência da República
Secretaria-Geral
Subchefia para Assuntos Jurídicos****MEDIDA PROVISÓRIA Nº 955, DE 20 DE ABRIL DE 2020****Exposição de motivos**

Revoga a Medida Provisória nº 905, de 11 de novembro de 2019, que institui o Contrato de Trabalho Verde e Amarelo e altera a legislação trabalhista.

O PRESIDENTE DA REPÚBLICA, no uso da atribuição que lhe confere o art. 62 da Constituição, adota a seguinte Medida Provisória, com força de lei:

Art. 1º Fica revogada a Medida Provisória nº 905, de 11 de novembro de 2019.

Art. 2º Esta Medida Provisória entra em vigor na data de sua publicação.

Brasília, 20 de abril de 2020; 199º da Independência e 132º da República.

JAIR MESSIAS BOLSONARO
Luiz Eduardo Ramos Baptista Pereira
Jorge Antonio de Oliveira Francisco

Este texto não substitui o publicado no DOU de 20.4.2020 - Edição extra

*

ANEXO E – Orçamento fornecedor Novo Horizonte



CNPJ: 05.673.610/0001-70 INSC. EST.: 116645771118
 RUA ANHANGUERA, 247 249
 BARRA FUNDA, São Paulo - SP
 TEL.: (11) 3392-5266 FAX:
www.novohorizonteepi.com.br

Orçamento:
 Nº 102540
 Data:
 27 / mai / 2020

1 - NOVO HORIZONTE PROD.IND.VEST.LTDA-EPP

Razão: NOVO HORIZONTE PROD.IND.VEST.LTDA-EPP
 Cnpj. 05.673.610/0001-70 Insc. Estadual - 116645771118
 Endereço: RUA ANHANGUERA, 247 249
 Bairro: BARRA FUNDA Cidade: São Paulo UF: SP Cep: 01135-000
 A/C: JUAN CARLOS HERRERA Tel.: (11) 3392-5266 Fax:
 DEPTO:
 E-mail: loja@novohorizonteepi.com.br
 Frete: FOB

ITEM	CÓDIGO	PRODUTO	QTDE	VALOR UNIT. R\$	% ICMS	TOTAL R\$	ST (R\$)	ENTREGA
 B. COMPOSITE	1	IA162140 Classificação Fiscal (NCM): 64059000 BOTINA C/B COMPOSITE 40 VAQUETA ELASTICO PU BI PTO CA 32.814 MARLUVAS PARA ELETRICISTA E USO GERAL	1 PR	88,90	18,00	88,90	0,00	
	2	IH17600P Classificação Fiscal (NCM): 62034200 CALÇA CINZA C/ REFLETIVO TAM. P RISCO II ATPV 10,7 CAL/CM² CA 36.158	1 PC	94,00	18,00	94,00	0,00	
	3	IH17280P Classificação Fiscal (NCM): 62052000 CAMISA CINZA C/ REFLETIVO TAM. P RISCO II ATPV 10,7 CAL/CM² CA 36.157	1 PC	99,00	18,00	99,00	0,00	
	4	IC051000 Classificação Fiscal (NCM): 65061000 CAPACETE PLASTCOR ABA FRONTAL (TIPO 2) BRANCO CLASSE "B" CA 31469	1 PC	10,00	18,00	10,00	0,00	
	5	IB650025 Classificação Fiscal (NCM): 40151900 LUIVA CLASSE 00 ELSA TAM 10 ISOLANTE DE BORRACHA BAIXA TENSÃO 2,5KV USO ATÉ 500 VOLTS (TIPO I) CA 38400	1 PR	149,90	18,00	149,90	0,00	

TOTAL MERCADORIAS: 441,80

ANEXO F – Orçamento Mercado livre

Carrinho (5)	Salvos (0)		
	Botina Bidensidade Eletricista Trabalhador Sem Bico... Cor: Preto, Tamanho: 39 Alterar	<input type="text" value="1"/>	R\$ 96 ⁹⁰
Mais produtos do vendedor Comprar agora Salvar para depois Excluir		3 disponíveis	
	Luva Isolante Alta Tensao Classe 00 =2,5kv 500v Eletricista Tamanho: 8,5 Frete grátis	<input type="text" value="1"/>	R\$ 196 ⁰⁰
Mais produtos do vendedor Comprar agora Salvar para depois Excluir		Último disponível	
	Capacete Eletricista Seguranca Laranja C/carneira E Jugular Até 3 vezes sem juros	<input type="text" value="1"/>	R\$ 18 ⁸⁰
Mais produtos do vendedor Comprar agora Salvar para depois Excluir		890 disponíveis	
	Calça Eletricista Nr10 Antichama Risco 2 Com Refletivo Cor: Cinza-escuro, Tamanho: M Alterar Até 12 vezes sem juros Frete grátis FULL	<input type="text" value="1"/>	R\$ 143 ²⁸
Mais produtos do vendedor Comprar agora Salvar para depois Excluir		12 disponíveis	
	Camisa Eletricista Risco 2 Anti Chama Nr10 Faixa Refletiva Cor: Cinza-escuro, Tamanho: M Alterar Até 12 vezes sem juros Frete grátis FULL	<input type="text" value="1"/>	R\$ 143 ²⁸
Mais produtos do vendedor Comprar agora Salvar para depois Excluir		12 disponíveis	
		Produtos (5)	R\$ 514 ⁴⁸
		Envio para Rua Anhangüera 247, São Paulo 	R\$ 55⁴⁰ R\$ 23 ²⁰
		Total	R\$ 598²⁸

[Continuar a compra](#)

ANEXO G – Orçamento Fábrica Botina

RES: BOTINA CRIVAL BICO PVC .



ailtonfava@terra.com.br

Clique aqui para baixar imagens. Para ajudar a proteger sua privacidade, o Outlook impediu o download automático de algumas imagens desta mensagem.

Bom dia Douglas.

Temos sim. Também temos uma opção com composite.

REF	CA	LINHA BIDENSIDADE CRIVAL PLUS - 33 ao 46	CUSTO
CP070EL	38229	BOTINA PU BIDENSIDADE ELETRECISTA C/B PVC	R\$ 28,55

Att.

Ailton Fava
Representante Comercial
ailtonfava@terra.com.br
www.critical.com.br
www.kalipso.com.br
www.heavyduty.com.br
(11) 9 9596-1810

ANEXO H – Orçamento Fábrica Luva Isolante

Re: PROPOSTA COMERCIAL ELSA

 Clique aqui para baixar imagens. Para ajudar a proteger sua privacidade, o Outlook impediu o download automático de algumas imagens desta mensagem.



Conforme solicitado, estamos lhe enviando Proposta Comercial das Luvas Elsa;

- Luva sintética classe "00" 500 V tipo I - R\$ 95,05 o par - ICMS 12 %
- Luva sintética classe "0" 1.000 V Tipo I - R\$ 150,96 o par - ICMS 12 %
- Luva de cobertura - R\$ 17,28 o par - ICMS 12 %
- Prazo pagamento: 35 dias(sujeito à análise de crédito)
- FRETE CIF, para pedidos acima de R\$ 3.000,00
- Origem/Mercadoria - Ouro Fino/MG
- Pedido Mínimo: R\$ 800,00

Estamos com um prazo de entrega de 60 dias.

Valores informados para pedidos mínimos de 26 pares

Dúvidas estou à disposição.

Obrigada

ANEXO I – Orçamento Fábrica Capacete



ORÇAMENTO DE VENDA

ESTABELECIAMENTO: 1 - PLASTCOR DO BRASIL LTDA - SP

Endereço: RUA CRISTIANO GREVE, 281 - JD SENADOR VERGUEIRO - LIMEIRA - SP		Fone: 13482380		FAX: 13482380		CEP: 13482380		Status: PENDENTE	
CNPJ: 04704467000138		Orçamento: 139095							
Data Emissão: 23/04/2020		Data Validade: 08/05/2020		Data Entrega: 08/05/2020					
Repres.: 38364 - MONICA ANGELICA BACELLAR MELLAO				Telefone:					
Cliente:		Ped. Cliente: 11744							
Tipo Pedido: FECHADO		Fone:		Fax:		E-mail:		CEP:	
Endereço:		Frete: EMITENTE		Redespacho:		Transp. Redesp:		Valor Frete:	
Transp: 2817 - MARIA HELENA TRANSPORTES LTDA EPP									
Natureza de operação: 5.101/5.102 - FATURAMENTO									
Código	Descrição	U.M.	Peso liq.	Tam. cub.	Quantidade	IPi	Vir. Unit.	Vir. Total c/ IPi	Vir. Total s/ IPi
700.00468	CAPACETE PLT C/ SELO INMETRO - CINZA - C.A. 31469	UN	7,200	0,070	25,000	0,00	4,75	118,75	118,75

ANEXO J – Orçamento Fábrica Vestimenta



CNPJ: 05.673.610/0001-70 INSC. EST.: 116645771118
 RUA ANHANGUERA, 247 249
 BARRA FUNDA, São Paulo - SP
 TEL.: (11) 3392-5266 FAX:
www.novohorizonteepi.com.br

Orçamento:
 Nº 102541
 Data:
 27 / mai / 2020

1 - NOVO HORIZONTE PROD.IND.VEST.LTDA-EPP

Razão: NOVO HORIZONTE PROD.IND.VEST.LTDA-EPP
 Cnpj: 05.673.610/0001-70 Insc. Estadual - 116645771118
 Endereço: RUA ANHANGUERA, 247 249
 Bairro: BARRA FUNDA Cidade: São Paulo UF: SP Cep: 01135-000
 A/C: JUAN CARLOS HERRERA Tel.: (11) 3392-5266 Fax:
 DEPTO:
 E-mail: loja@novohorizonteepi.com.br
 Frete: FOB

ITEM	CÓDIGO	PRODUTO	QTDE	VALOR UNIT. R\$	% ICMS	TOTAL R\$	ST (R\$)	ENTREGA
	2	IH17600P Classificação Fiscal (NCM): 62034200 CALÇA CINZA C/ REFLETIVO TAM. P RISCO II ATPV 10,7 CAL/CM² CA.36.158	1	94,00	18,00	94,00	0,00	
	3	IH17280P Classificação Fiscal (NCM): 62052000 CAMISA CINZA C/ REFLETIVO TAM. P RISCO II ATPV 10,7 CAL/CM² CA.36.157	1	99,00	18,00	99,00	0,00	

TOTAL MERCADORIAS: 193,00

ANEXO K – Orçamento Mundo Linha Viva



ANEXO L – Orçamento Super EPI

Capacete de Segurança Classe B Com Suspensão Plantar PL7

Modelo: PL701710
Marca: PL7
Referência: CA 11417
AVISOS: 120,00P
R\$ 6,84
R\$ 2,20 (3,00 sem juro)

ESCOLHA A QUANTIDADE E O TAMANHO DESEJADO:

Home - Botas e Caçadores

Por R\$ 43,40
ou em até 3X sem juros de R\$ 14,47
ou à vista com 5% de desconto por **R\$ 41,23**

ESCOLHA A QUANTIDADE E O TAMANHO DESEJADO:

INSULATING GLOVES
EL/SA
LUVAS ISOLANTES

Luva Elsa Isolante Classe 00 500V Com Tato CA 38400

Por R\$ 194,00
ou em até 3X sem juros de R\$ 64,67
ou à vista com 5% de desconto por **R\$ 184,30**

Calça Cinza Eletricista NR10 ATPV 11,0 Risco 2 Com Refletivo CA 41147

Por R\$ 98,60
ou em até 3X sem juros de R\$ 32,87
ou à vista com 5% de desconto por **R\$ 93,67**

Calça: R\$98,60
Camisa: R\$119,00
Capacete: R\$6,84
Luva: R\$184,30
Botina: R\$41,23
Total do Kit Super EPI: R\$449,97

Home - Uniformes Profissionais

Camisa Cinza Eletricista NR10 ATPV 11,0 Risco 2 Com Refletivo CA 41146

Por R\$ 119,00
ou em até 3X sem juros de R\$ 39,67

ANEXO M – Orçamento Prevent



jeferson Mussolino 11:00

para mim ▾



Olá Renan, vou adiantando abaixo os valores, estamos sem sistema:

- Botina p/eletrecista Usafe
..... R\$ 40,00
- Conjunto p/eletrecista risco 2 com
refletivos R\$ 225,00
- Luva isolante classe 00 Orion
..... R\$ 230,00
- Capacete classe B eletrecista
Plastidur R\$ 23,00

Atenciosamente.



PREVENT

JEFERSON MUSSOLINO

PREVENT EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL LIMITADA

ENDEREÇO: RUA DOUTOR CAIO CELIDÔNIO, 42 - ÁGUA-RASA - SÃO PAULO/SP - CEP:03346-050

TELEFONE: (11) 2027-7915 / (11) 9-9617-9609

EMAIL: VENDAS@PREVENTEQUIPAMENTOS.COM.BR

SITE: WWW.PREVENTEQUIPAMENTOS.COM.BR

ANEXO N – Orçamento EPI'S ONLINE

EPI'S ONLINE
EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL

Olá Visitante, identifique-se aqui ou registre-se
Digite aqui o que procura...

TODAS AS CATEGORIAS | CRIEIS DE PROTEÇÃO | PROTEÇÃO PARA ALTURA | PROTEÇÃO AUDITIVA | PROTEÇÃO FACIAL | PROTEÇÃO RESPIRATORIA | PROTEÇÃO PARA CABEÇA | PROTEÇÃO PARA O CORPO | PROTEÇÃO PARA OS MÃOS | PROTEÇÃO PARA OS PÉS | SINALIZAÇÃO E FERRAMENTAS | OFERTAS

Home > Proteção para os Pés > Botina de Segurança > Elástico

Botina em Couro com Bico de PVC Mod. Bravo 4095USE Bracol

R\$ 43,00
1 X DE R\$ 41,71 NO BOLETO

COMPRAR
ADICIONAR AO CARRINHO

Consulte frete e prazo de entrega
Digite seu CEP: **OK**
Não sabe o CEP?

SKU 487
Yourviews 4,7/5
Luar acredita-se em 1.838 clientes
MTE CA 39511 (17 Avaliações)

TAMANHOS: 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39

PARCEIRO | CENTRAL DE ATENDIMENTO | MEU CADASTRO | MEUS PEDIDOS | LISTA DE DESEJOS | CARRINHO VAZIO

EPI'S ONLINE
EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL

Olá Visitante, identifique-se aqui ou registre-se
Digite aqui o que procura...

TODAS AS CATEGORIAS | CRIEIS DE PROTEÇÃO | PROTEÇÃO PARA ALTURA | PROTEÇÃO AUDITIVA | PROTEÇÃO FACIAL | PROTEÇÃO RESPIRATORIA | PROTEÇÃO PARA CABEÇA | PROTEÇÃO PARA O CORPO | PROTEÇÃO PARA OS MÃOS | PROTEÇÃO PARA OS PÉS | SINALIZAÇÃO E FERRAMENTAS | OFERTAS

Home > Proteção para o corpo > Roupa de Trabalho > Antichama

Calça Antichama e Arco Elétrico Risco 2 Azul Guardian

R\$ 140,00
4 X DE R\$ 35,00 SEM JUROS
1 X DE R\$ 135,80 NO BOLETO

COMPRAR
ADICIONAR AO CARRINHO

Consulte frete e prazo de entrega
Digite seu CEP: **OK**
Não sabe o CEP?

SKU 8943
Yourviews 4,7/5
Luar acredita-se em 1.838 clientes
MTE CA 39977 (2 Avaliações)

TAMANHOS: P, M, G, GG, GG

PARCEIRO | CENTRAL DE ATENDIMENTO | MEU CADASTRO | MEUS PEDIDOS | LISTA DE DESEJOS | CARRINHO VAZIO

EPI'S ONLINE
EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL

Olá Visitante, identifique-se aqui ou registre-se
Digite aqui o que procura...

TODAS AS CATEGORIAS | CRIEIS DE PROTEÇÃO | PROTEÇÃO PARA ALTURA | PROTEÇÃO AUDITIVA | PROTEÇÃO FACIAL | PROTEÇÃO RESPIRATORIA | PROTEÇÃO PARA CABEÇA | PROTEÇÃO PARA O CORPO | PROTEÇÃO PARA OS MÃOS | PROTEÇÃO PARA OS PÉS | SINALIZAÇÃO E FERRAMENTAS | OFERTAS

Home > Proteção para cabeça > Capacete

Capacete de Proteção Aba Frontal Classe B Branco Plastcor

R\$ 8,00

COMPRAR
ADICIONAR AO CARRINHO

Consulte frete e prazo de entrega
Digite seu CEP: **OK**
Não sabe o CEP?

SKU 298
Yourviews 4,7/5
Luar acredita-se em 1.838 clientes
MTE CA 1469 (2 Avaliações)

COR: Branco, Amarelo, Verde, Vermelho, Azul, Cinza

PARCEIRO | CENTRAL DE ATENDIMENTO | MEU CADASTRO | MEUS PEDIDOS | LISTA DE DESEJOS | CARRINHO VAZIO

EPI'S ONLINE
EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL

Olá Visitante, identifique-se aqui ou registre-se
Digite aqui o que procura...

TODAS AS CATEGORIAS | CRIEIS DE PROTEÇÃO | PROTEÇÃO PARA ALTURA | PROTEÇÃO AUDITIVA | PROTEÇÃO FACIAL | PROTEÇÃO RESPIRATORIA | PROTEÇÃO PARA CABEÇA | PROTEÇÃO PARA O CORPO | PROTEÇÃO PARA OS MÃOS | PROTEÇÃO PARA OS PÉS | SINALIZAÇÃO E FERRAMENTAS | OFERTAS

Home > Proteção para o corpo > Roupa de Trabalho > Antichama

Camisa Antichama e Arco Elétrico Risco 2 Azul Guardian

R\$ 145,00
4 X DE R\$ 36,25 SEM JUROS
1 X DE R\$ 140,65 NO BOLETO

COMPRAR
ADICIONAR AO CARRINHO

Consulte frete e prazo de entrega
Digite seu CEP: **OK**
Não sabe o CEP?

SKU 8942
Yourviews 4,7/5
Luar acredita-se em 1.838 clientes
MTE CA 39975 (2 Avaliações)

TAMANHOS: P, M, G, GG, GG

PARCEIRO | CENTRAL DE ATENDIMENTO | MEU CADASTRO | MEUS PEDIDOS | LISTA DE DESEJOS | CARRINHO VAZIO

EPI'S ONLINE
EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL

Olá Visitante, identifique-se aqui ou registre-se
Digite aqui o que procura...

TODAS AS CATEGORIAS | CRIEIS DE PROTEÇÃO | PROTEÇÃO PARA ALTURA | PROTEÇÃO AUDITIVA | PROTEÇÃO FACIAL | PROTEÇÃO RESPIRATORIA | PROTEÇÃO PARA CABEÇA | PROTEÇÃO PARA O CORPO | PROTEÇÃO PARA OS MÃOS | PROTEÇÃO PARA OS PÉS | SINALIZAÇÃO E FERRAMENTAS | OFERTAS

Home > Proteção para mãos > Tipo de Borracha > Borracha Clássica

Luva Isolante Tipo II Classe 00 2,5 kV - Orion

R\$ 210,00
4 X DE R\$ 35,00 SEM JUROS
1 X DE R\$ 203,70 NO BOLETO

Produto Indisponível
Avise-me quando chegar
Insira seu E-mail:
Avisar por e-mail

Consulte frete e prazo de entrega
Digite seu CEP: **OK**
Não sabe o CEP?

SKU 8941
Yourviews 4,7/5
Luar acredita-se em 1.838 clientes
MTE CA 2178 (2 Avaliações)

TAMANHOS: M, G, GG

Forma Grátis
Para compras acima de R\$ 1.600,00
Para os estados de DF, ES, SP, SC, PB, RS, MG

RECORDER

ANEXO O – Orçamento EPI Brasil

EPI BRASIL.COM
TU SP EQUIPAMENTOS

MINHA CONTA | MEUS PEDIDOS | COMO COMPRAR

CARRINHO
ITENS: 0
VALOR: R\$

ESTOU PROCURANDO POR...

Home - PROTECAO PARA ELETRICISTA (NR10) - PROTECAO PARA AS MAGOS - Luva Alta Tensao Classe 00 - 2,5kv




LUVA ALTA TENSÃO CLASSE 00 - 2,5KV
AVALIE ESSE PRODUTO.

MARCA: ORION | REFERÊNCIA: SPL0580 | CA:2178 | NCM:41131900

A partir de
R\$ 246,00
EX de R\$ 43,41.

Conteúdo: Par

Tamanho: 10,5-m | 10-m | 9,5-p | 9-p | 11-q

Calcular o valor do frete e verificar prazo de entrega:

Informe seu CEP: Não sei meu CEP

Qt. 1

Home

epibrasil.com.br/botina

SEJA MUITO BEM VINDO, FAÇA SEU LOGIN OU CADASTRE-SE

NOSSA EMPRESA | SAC | TROCAS E DEVOLUÇÃO

EPI BRASIL.COM
TU SP EQUIPAMENTOS

MINHA CONTA | MEUS PEDIDOS | COMO COMPRAR

CARRINHO
ITENS: 0
VALOR: R\$

ESTOU PROCURANDO POR...

Home - CALCADOS DE PROTECAO - BOTINAS - Botina Sem Biqueira 4098uses4600us Usafe




BOTINA SEM BIQUEIRA 4098USES4600US USAFE
AVALIE ESSE PRODUTO.

MARCA: FULMARA | REFERÊNCIA: SPCH90 | CA:32907 | NCM:64039990

R\$ 54,00

Conteúdo: Par

Tamanho: 37 | 39 | 41 | 42 | 44 | 46 | 34 | 35 | 36 | 38 | 43 | 45

Calcular o valor do frete e verificar prazo de entrega:

Informe seu CEP: Não sei meu CEP

Qt. 1

APÊNDICES

APENDICE A – Questionário com diretor de uma empresa do ramo

Entrevistado: Juan Herrera, sócio diretor da empresa Novo Horizonte EPI, distribuidora de EPIs localizada em São Paulo especializada em vestimentas para eletricitista. A Novo Horizonte é uma empresa fabricante de uniformes para eletricitista atuante a mais de 10 anos no mercado.

P1 – Como é definida a necessidade de compra?

R.: Utilizando de um estudo estatístico definimos as quantidades mínimas e máximas de cada produto em nosso estoque, nosso sistema ERP gera relatórios onde nosso comprador analisa a necessidade de reposição e confecção de novos produtos, disparando OPs (Ordens de Produção) à produção e realizando a compra dos aviamentos (itens que compõem as vestimentas como linha, botões, etc.).

P2 – Quais os canais de vendas?

R.: A Novo Horizonte EPI conta com uma loja física, website e atendimento telefônico.

P3 – Qual o público alvo?

R.: O foco da empresa é atender clientes que atuam na área elétrica, como eletricitistas, engenharias e etc.

P4 – Como são definidos os prazos de entrega?

R.: O diferencial da empresa é o pronto atendimento, para isso mantemos estoques, assim os prazos são otimizados e demoram somente o tempo de transporte variando por localidade.

P5 – Como é medida a satisfação dos clientes?

R.: Medimos através de um indicador no setor de vendas, o indicador é o “Reclamações”, a meta desse indicador é atingir menos de 1% de insatisfação mensal, ele é contabilizado da seguinte maneira: $\text{Total de reclamações} / \text{Total de vendas} * 100$.

P6 – Qual a aplicação do produto?

R.: Nossas vestimentas são para proteção das pernas e membros superiores contra agentes térmicos provenientes de arco elétrico e fogo repentino de acordo com a norma regulamentadora NR10.

P7 – Qual a vida útil do produto?

R.: Nossa vida útil gira entorno de 200 lavagens, após esse número recomendamos a troca do produto.

P8 – O que é a NR10 e como seu produto atende essa norma?

R.: NR 10 é a norma que estabelece os requisitos e condições mínimas para garantir a segurança e a saúde dos trabalhadores de instalações elétricas e serviços com eletricidade. Nossa vestimenta atende o Risco 2 tendo um ATPV de 10,9. (ATPV Arch Thermal Performance Value, é o valor em calorias (cal) por centímetro quadrado (cm²) da proteção conferida pelo tecido ao efeito térmico proveniente de um arco elétrico.

P9 – Qual a validade do ATPV e como ele é fiscalizado?

R.: Até o dia 11/11/2019 a validade das vestimentas era fiscalizada pelo Ministério do Trabalho através do C.A. (Certificado de Aprovação), o produto era submetido a testes em laboratórios e o Ministério do Trabalho validada e publicava a validade em seu site próprio, a partir dessa data o CA parou de existir e a validação ainda está um pouco obscura, tenho uma empresa especializada levantando informações para saber como proceder quando a validade dos CAs da Novo Horizonte vencerem, isso acontecerá em 2022.